

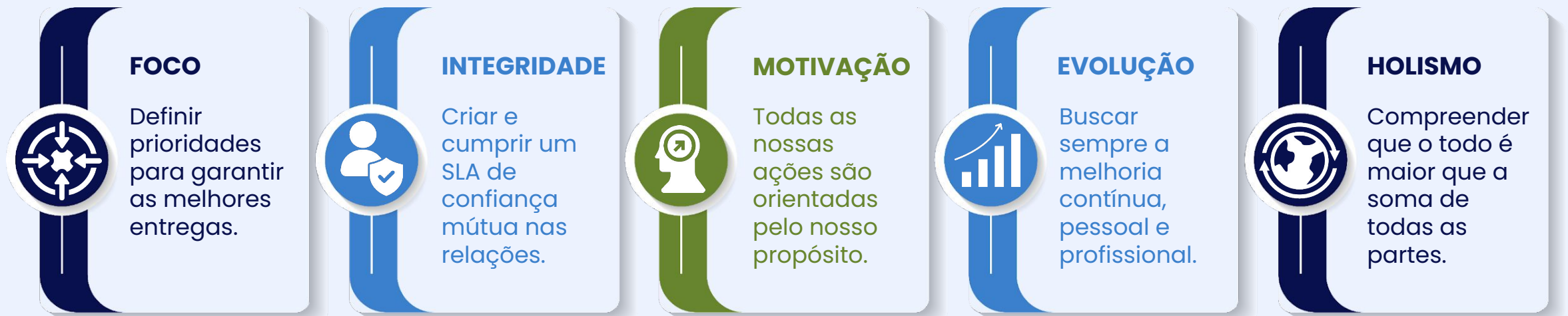
 **econodata**

A mais assertiva plataforma de dados para prospecção B2B



A Econodata

Apoiamos equipes comerciais a **venderem mais e melhor com inteligência de dados** há quase 10 anos. Temos uma equipe multidisciplinar especialista em tecnologia, vendas, marketing e finanças, que trabalham orientados por resultado e pelos nossos valores:





Com a plataforma Econodata você pode:



Trabalhar com leads pré qualificados com o menor custo através de pesquisas ilimitadas em uma base com mais de 20 milhões de empresas ativas;



Mapear o seu mercado para encontrar o seu perfil de cliente ideal - ICP;



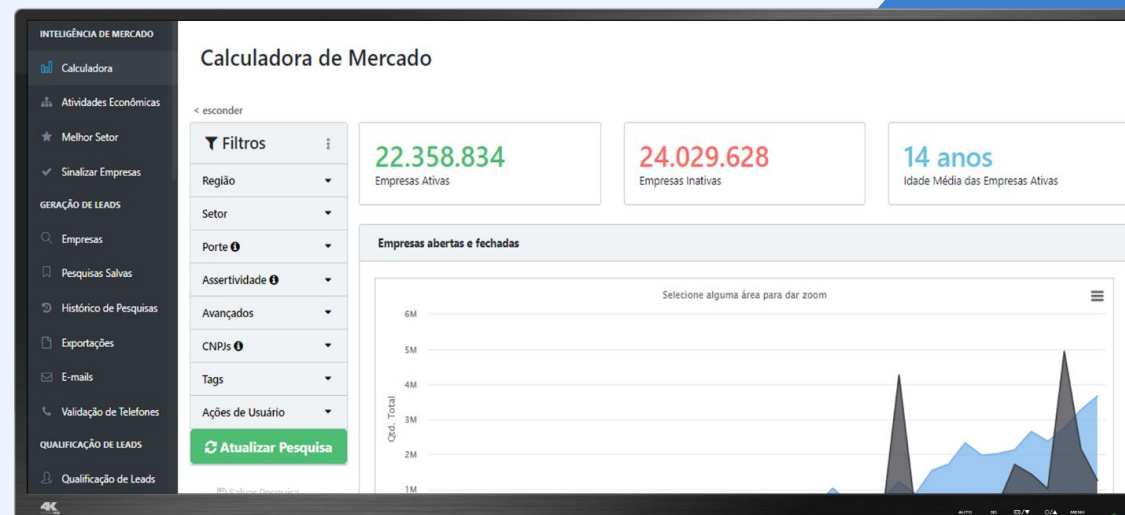
Consultar a base de dados para prospecção B2B com a maior assertividade do mercado;



Otimizar o tempo operacional do seu time comercial para ter ganhos significativos de produtividade e receita;



Segmentar seu mercado com precisão para acelerar os processos de prospecção.



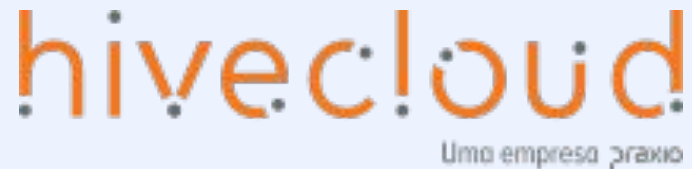


Já ajudamos mais de 400 clientes de diversos setores:





Depoimentos



Dobramos o número de agendamentos nos 6 primeiros meses com a Econodata em comparação com os 6 meses anteriores à aquisição da plataforma. Um crescimento de cerca de 120%.



Matheus Souza
Líder de Pré-Vendas
Hivecloud



*Tendo em vista o valor investido, o retorno sobre investimento é positivo. Por se tratar de um cliente que ficará conosco por, pelo menos, 1 ano, com nosso tíquete médio, **com 3 a 4 clientes já conseguimos bancar a mensalidade da ferramenta.***



Bruno Tibo
Coordenador de Mercado
Unimed Norte de Minas

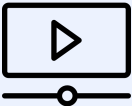


Pacotes, Investimento e Condições




Proposta Personalizada:


Abaixo está o detalhamento de funcionalidades e benefícios para o seu plano:



Tutoriais em Vídeo




Suporte via E-mail e Telefone



SLA de Tickets: até 24h



Onboarding Plus 2 encontros online



Gerente de Contas Dedicado



Faturamento Presumido + Regime Tributário



Tags Personalizadas



Integração via API

Investimento: 01 usuário

Mensalidade: R\$1.069,00

Onboarding: R\$750,00 (taxa única)

Observações:

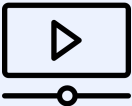
* Valores para fidelidade de 12 meses

* Não é possível acesso simultâneo com mesmo usuário




Proposta Personalizada:


Abaixo está o detalhamento de funcionalidades e benefícios para o seu plano:



Tutoriais em Vídeo




Suporte via E-mail e Telefone




SLA de Tickets: até 24h




Onboarding Plus 2 encontros online



Gerente de Contas Dedicado



Regime Tributário



Tags Personalizadas



Integração via API

Investimento: 01 usuário

Mensalidade: R\$996,00

Onboarding: R\$697,00 (taxa única)

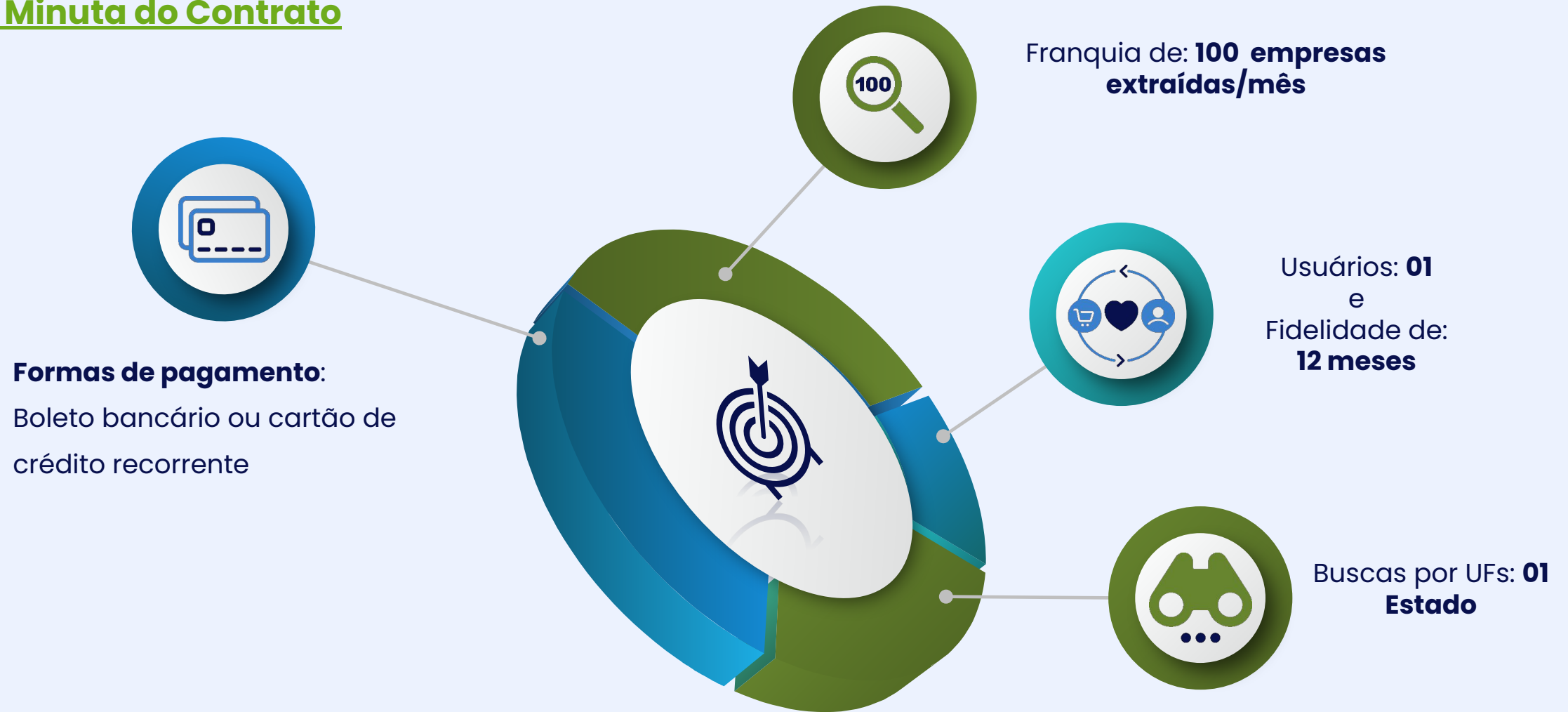
Observações:

* Valores para fidelidade de 12 meses

* Não é possível acesso simultâneo com mesmo usuário

Condições para Contratação

[Ver Minuta do Contrato](#)





Uso dos Créditos:

100

Para exportar em Excel ou CRM*

- Pesquisas de empresas são ilimitadas, porém as extrações dos cadastros para uma planilha ou para outro sistema possuem limite;
- Pela plataforma, é possível segmentar e escolher empresas para exportação para Excel ou envio para um dos sistemas já integrados;
- As extrações não utilizadas são cumulativas;
- Empresas já extraídas não consomem saldo de créditos.

** Novos créditos são disponibilizados todos os meses durante a vigência do contrato;*

** Os créditos são cumulativos (1 crédito = 1 CNPJ Extraído);*

** Exportação para CRM somente se o plano contemplar Integração via API.*



Onboarding Plus

Nosso time de Sucesso do Cliente realizará **2 encontros online** de até 60min cada, até **30 dias da contratação** da ferramenta:



Consultoria de inteligência de mercado com análise de carteira, importação de bases externas e mapeamento de mercados potenciais com os filtros ideais;



Treinamento completo das funcionalidades da plataforma, incluindo os recursos de validação de telefone e geração de emails válidos;



Benchmarks de melhores práticas de prospecção de acordo com o processo da empresa;



Definição das metas de vendas e alinhamento do plano de ações.



Gerente de Conta

Garantirá que vocês estejam **atingindo as metas** estabelecidas na fase de Onboarding e os ajudará a manter o ritmo de sucesso com a Econodata:



Acompanhamentos, se necessário mensais, do plano de ações;



Quando necessário, análise dos cenários de vendas para alinhamento do processo de prospecção;



Revisões trimestrais de resultado, com reavaliação de objetivos, métricas e plano de ações.



Etapas da Contratação:





**Prontos para turbinar
suas vendas B2B?**



Meus contatos:



Telefone

(51) 3024.5688



Website

www.econodata.com.br



Email

marina.otoni@econodata.com.br

Marina Otoni
Executiva Comercial